



Me uskomme sinuun.

ARFFMAN

Rekrykoulutus: Myynnin ja projektien ammattilaiseksi

Koulutus on tarkoitettu työnhakijoille, joilla on työkuvaan soveltuva pohjakoulutus tai työkokemusta ja perehtyneisyyttä alaan.

Tehtäväkuva mm. myyjä, asiakkuusvastaava, projektiasiantuntija

Koulutus sopii yritykselle, joka haluaa vaivattomasti kouluttaa itselleen sopivan asiantuntijan myyntityöhön. Noin 6kk kestävässä koulutuksessa työntekijä vahvistaa osaamistaan niin käytännön työharjoittelussa kuin lähiopetuspäivinä.

AIKATAULU

Kiinnostuneiden yritysten ilmoittautuminen elo-lokakuu 2018.

Koulutettavien henkilöiden haku-aika alkaa syyskuussa 2018 mikäli yhteistyöyrityksiä on vähintään viisi.

Koulutus alkaa joustavasti heti kun yritykset ovat löytäneet itselleen sopiva koulutettavan. NON-STOP mallilla jokaiselle yrityksen tehtäviin koulutettavalla toteutetaan yrityksen ja työntekijän tarpeisiin sopiva koulutuskokonaisuus.

ILMOITTAUTUMINEN JA LISÄTIEDOT:

Koulutuspäällikkö Olli Jääskeläinen, olli.jaaskelainen@arffman.fi, 050 325 0042
arffman.fi/myyntirekry

Koulutuksen sisältö:

Lähiopetusta n.15-20 pv sekä
työssäoppimista 50-70 pv

- Myyntiprosessin perusteet
- Asiakkaan kohtaaminen
- B2B -myynti
- Digimarkkinointi ja sosiaalisen median käyttö myynnissä
- Brandin merkitys ja omien tuotteiden sekä palvelujen tuotteistaminen
- Oman myyntiprosessin kehittäminen
- Ostajan näkökulma ja ostoprosessit
- Asiakkuuksien hallinta

HINTA

Työnhakijalle maksuton.

Yritykselle Oulun, Oulunkaaren ja Koillismaan seutukunnat: alkaen 43,29 € /opiskelijatyöpäivä, alv 0%.

Nivala-Haapajärven, Raahen, Ylivieskan, Haapaveden-Siikalatvan seutukunnat: alkaen 47,47 € /opiskelijatyöpäivä, alv 0%.

Yritys sitoutuu osallistumaan vasta sitten, kun soveltuva työntekijä löytyy.



TE-palvelut
tjänster | services